



Laat
SEM
Groeien

over ons

Dia is een groeiende educatieve uitgeverij in Groningen met passie voor het onderwijs. We geloven dat iedere leerling kan groeien, ongeacht niveau. Dia is ontwikkeld vanuit de visie dat je leerlingen wilt helpen verder te komen en daarbij recht doet aan de verschillen. We bieden een compleet pakket aan onderwijsproducten: van formatieve volgroetsen tot adaptief oefenmateriaal. Dia is er voor zowel het primair als het voortgezet onderwijs.

Dia-adviseur regio Midden/West/Zuid-Nederland (32 uur)

Ben jij de klantadviseur die het verschil gaat maken in het onderwijs?

Als klantadviseur in het basis- en voortgezet onderwijs ben jij het gezicht van Dia: je bouwt relaties op, adviseert scholen en zorgt dat onze oplossingen echt impact maken. Wil jij deel uitmaken van een jong, gedreven en vakkundig team dat het onderwijs vooruit helpt?

wie ben jij?

- Je hebt minimaal hbo werk- en denkniveau en aantoonbaar affiniteit met het onderwijs (po/vo);
- Je bent commercieel sterk, assertief en weet klanten te overtuigen van de waarde van onze producten;
- Je bent communicatief vaardig en haalt energie uit contact met klanten;
- Je bent ICT-vaardig en deinst niet terug voor technische vragen;
- Je werkt nauwkeurig en gestructureerd
- Je woont in de regio Midden/Zuid/West-Nederland.

Enthousiast? Laten we kennismaken!

Stuur je cv en motivatie uiterlijk 26 januari naar:
vacatures@dia.nl.

Liever op een andere manier solliciteren? Maak een kort filmpje waarin je jezelf voorstelt en vertelt waarom jij perfect past bij Dia en ons team. Mail het filmpje of deel het via WeTransfer.

Heb je eerst nog vragen? Voor meer informatie over deze functie kan je contact opnemen met Kim Bijvoet via mailadres: kimbijvoet@dia.nl

We vertrouwen erop zelf de juiste kandidaat te vinden, dus acquisitie is niet nodig.

wat ga je doen?

- Je adviseert bestaande en potentiële klanten over onze producten en diensten;
- Je breidt ons netwerk uit en hebt klantcontact via e-mail, telefoon en persoonlijke bezoeken;
- Je signaleert en creëert kansen en weet deze effectief te benutten;
- Je werkt nauwkeurig met ons CRM systeem en legt klantcontacten en afspraken vast;
- Je werkt samen met collega-adviseurs aan gezamenlijke doelen en deelt successen.

wat krijg je er voor terug?

- Een uitdagende baan met directe impact op het onderwijs;
- Je werkt vanuit huis en een paar keer per jaar kom je naar ons kantoor in Groningen;
- Zelf je werkweek indelen en veel ruimte voor initiatief;
- Ruimte voor persoonlijke groei via opleidingen en trainingen;
- Een laptop & telefoon van de zaak, leaseauto, marktconform salaris (€ 3500-€5000), goede pensioenregeling en de mogelijkheid om extra vakantiedagen te sparen, die je kan inzetten voor extra lange schoolvakanties;
- Een betrokken, ambitieus team met regelmatige teamuitjes, borrels en een open, collegiale sfeer.

dia laat
leerlingen
groeien